

Galápos by  MODAL

Playbook – Captação de Recursos

O que nós fazemos?

Este serviço busca assessorar seus clientes na busca pela diferenciação, valorização e perpetuidade dos seus negócios através de projetos para captação de recursos (reembolsáveis e não reembolsáveis), com foco em Inovação, Infraestrutura e Capital de Giro. Nosso objetivo é com foco em:

Crescimento

Investimento

Inovação

Como nós fazemos?



O que é crucial para conseguirmos prestar o serviço?

Apresentação de documentos

Documentação jurídica da empresa (contrato social, estatuto, atas, etc.), certidões federais, estaduais e municipais negativas.

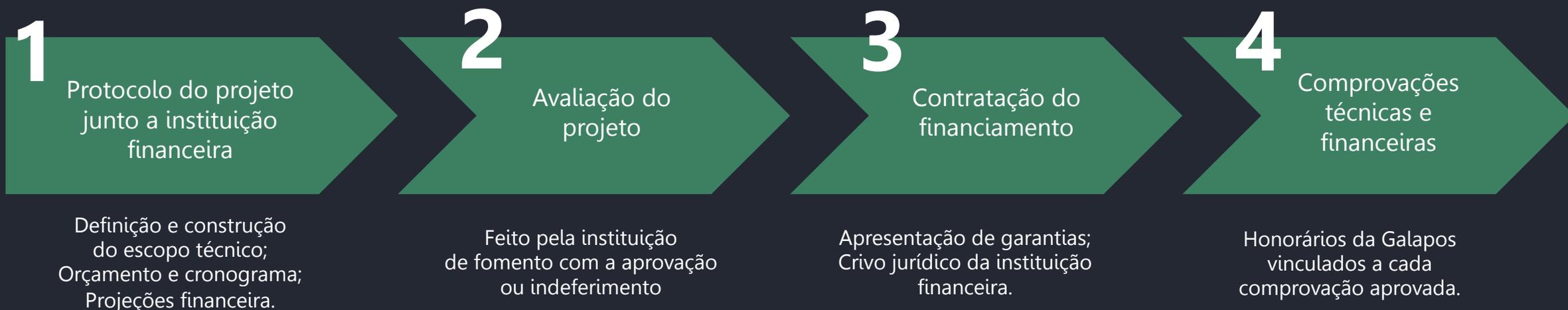
Documentação financeiras auditados ou assinados por representante legal/contador.

Demais documentos específicos para cada caso.

Projeção em conjunto com a consultoria

Apresentar ou elaborar projeção financeira fidedigna dos próximos anos , orçamento e cronograma de longo prazo, condizentes com a defesa técnica.

Quais são os marcos mais importantes deste serviço?



Quais os nossos diferenciais?



MONITORAMENTO CONSTANTE

Monitoramos constantemente as oportunidades de captação de recursos, o que nos permite indicar o instrumento de fomento mais adequado para cada tipo de projeto, considerando o volume e natureza do recurso a ser captado, o tempo de realização do projeto e outros elementos que condicionam a captação.



ACOMPANHAMENTO

Acompanhamos de ponta-a-ponta todo o processo de captação, do cadastro da empresa até a última comprovação.



GESTÃO INTEGRADA DE INCENTIVOS

Gestão integrada de incentivos – avaliação e integração de incentivos fiscais e financeiros para fomento das ações de inovação da empresa.



EQUIPE FOCADA

Equipe de projetos formada por profissionais multidisciplinares, de alta competência e experiência no segmento dos clientes.

Como seria a experiência perfeita do nosso serviço?



Garantir o engajamento e capacitação de toda a equipe envolvida no projeto, parte técnica X gestão X financeiro.



Realizar o mapeamento e/ou desenvolvimento do projeto de inovação em conjunto com o time do cliente.



Galápos ser percebida e valorizada como um agente facilitador de todo processo de captação, não deixando de ser crítico e simulando as ações do banco.



Deixar um histórico positivo do cliente junto as instituições financeiras, construindo um bom relacionamento para novas operações.



Desenvolvimento de um dashboard para facilitar a visualização e acompanhamento dos clientes sobre suas operações



Mapeamento e/ou desenvolvimento em conjunto com o cliente das oportunidades e condições da empresa para realizar o projeto. O projeto a ser desenvolvido deve estar altamente vinculado a estratégia de negócio, para que seu legado seja percebido e valorizado por todos.

Galápos by  MODAL

 /company/galapos

 /galaposbymodal